

Preguntas frecuentes de la plataforma ProVisor

Cualquier duda extra que tengas, no dudes en contactarnos

1.- ¿Qué es Provisor?

R. Es el modelo de negocio que propone la compañía para promotores de seguros. Desde aquí, podrás brindar una atención mucho más personalizada a todo tu grupo de agentes, a cualquier hora y desde cualquier lugar. Con el objetivo de dar respuestas rápidas, sin mayores contratiempos.

2.- ¿Qué tengo que hacer para ser parte de este modelo de negocio?

R. Debes tener agentes integrados a tu grupo de trabajo, para que juntos puedan explotar al máximo esta herramienta. Una vez firmado el convenio correspondiente con el área comercial, se te compartirá la liga de acceso y programaremos el curso de inducción para el uso de la plataforma.

3.- ¿Qué pasa si soy agente independiente, pero quiero ser promotor?

R. Puedes contactar a tu gerente de ventas, ellos te pueden brindar todo el soporte necesario para que, si es tu caso, muy próximamente te conviertas en un promotor. Armando un productivo equipo de trabajo con quienes puedas unir esfuerzos.

4.- ¿Cómo voy a brindar el soporte a mis agentes asignados?

R. Desde el portal de Provisor, tendrás la facultad de hacer cualquier movimiento solicitado por tus agentes: desde otorgarles un mayor descuento para incrementar la venta de sus pólizas, generar endosos, hasta generar reportes de las operaciones realizadas por toda la promotoría. De esta manera será más fácil monitorear la producción de cada uno de los integrantes.

5.- ¿De qué forma podré acceder a este portal?

R. Una vez que firmaste el convenio Provisor, podrás acceder a la herramienta web, desde la liga www.provisor.elpotosi.com.mx, y con el mismo usuario y contraseña del portal de agentes, podrás ingresar.

